

Nous recrutons un Technico commercial

Mission générale :

Contribuer au développement du chiffre d'affaires de la société en mettant en pratique la stratégie commerciale du Groupe

Assurer :

Le développement du chiffre d'affaires sur son secteur
La fidélisation des clients du secteur
Le recouvrement des créances de son secteur
La satisfaction et la fidélité des clients.

Missions :

- Développement commercial, et vente de la gamme des produits, matériels et services.
- Prospection physique et téléphonique
- Prise de rendez-vous, et découverte des prospects
- Elaborer et suivre les devis et offres commerciales
- Saisir les commandes de ses clients
- Visiter et fidéliser les clients
- Commercialiser les plans de financement aux clients
- S'assurer du bon suivi des commandes, des livraisons, de la facturation et du recouvrement
- Mettre en place des actions commerciales, assurer les démonstrations du matériel
- Gérer les litiges et réclamation des clients sur son secteur
- Participer aux opérations commerciales initiée par la société (salon, portes ouvertes...)
- Participer aux formations et réunions

